

Autel атакует

15 апреля 2016 года во Франкфурте на Майне мировой лидер в области автомобильной диагностики компания Autel представила европейскому сообществу сразу несколько новинок. Новые автомобильные сканеры MaxiSys MS906 и MaxiSys MS906BT. Они призваны заменить на рынке популярный MaxiDAS DS708, который, по информации Autel, снимается с производства. Новые автосканеры являются модификациями флагмана MaxiSys Pro, ставшей первой мультимарочной диагностической системой с поддержкой функций программирования ECU. По мнению разработчиков, новинки позволят значительно усилить позиции Autel в сегменте бюджетных автосканеров. Старт продаж в Европе и в России назначен на 10 мая 2016 года. Как сообщили в российском представительстве компании Autel Russia, в рамках поддержки новинок запланированы бесплатные открытые тренинги в Казани, Краснодаре, Красноярске, Омске и Санкт-Петербурге.



Награды Daimler Supplier Award

Компания Axalta Coating Systems вошла в десятку поставщиков, которых компания Daimler AG удостоила награды 2015 Daimler Supplier Award за выдающиеся результаты в прошедшем финансовом году. Компания Axalta, ведущий мировой поставщик жидких и порошковых покрытий, была признана победителем в категории «Глобальная закупка. Грузовики и автобусы» за поставку высококачественных лакокрасочных материалов.

«От имени всей команды Axalta хочу сказать, что мы очень гордимся признанием со стороны Daimler», – сказал Джозеф Вуд, вице-президент подразделения «Коммерческий транспорт» в Axalta Coating Systems. – Эта награда является результатом выдающихся усилий нашей команды и доказательством приверженности Axalta инновациям и высокому уровню обслуживания». Награда Daimler Supplier Award присуждается ежегодно за выдающиеся показатели эффективности и плодотворное сотрудничество. Эффективность оценивается с точки зрения качества, стоимости, надежности поставок, а также инноваций.



Стомат® открывает учебный центр в Бельгии

Учебный центр Стомат в Мехелене (Бельгия) вновь открыт для посетителей после полномасштабной реконструкции и модернизации. Работы длились два года и были выполнены в два этапа. Обновленный и модернизированный учебный центр еще более успешно займется обучением специалистов по кузовному ремонту и окраске автомобилей Европы, Ближнего Востока и Африки.

Практическая зона учебного центра представляет собой демонстрационный кузовной цех, рабочая площадь которого составляет 760 м². К услугам учащихся три окрасочных камеры. Одна из камер имеет стеклянные стены и двери, обеспечивая свободный обзор во время демонстраций и практических занятий по нанесению лакокрасочных материалов. Другая камера оснащена специальным оборудованием климат-контроля. Это позволит воссоздать различные климатические условия, например повышенную или пониженную влажность, что является очень важным для специалистов по авторемонту из северных регионов, например Скандинавии или из жарких и влажных южных регионов – Ближнего Востока. Кроме того, в практической зоне установлены фирменные вывески, описывающие каждый этап процесса ремонта для максимальной точности, доходчивости и эффективности обучения. Большой плоский экран в колерной позволяет обучающимся следить за процессом смешивания материалов и приготовления красок независимо от того, где они находятся.





Кирилл Малащук, генеральный директор компании BrainStorm, официального представителя Autel Tech в России, Казахстане и Республике Беларусь



AUTEL TECH

Мы крайне внимательно отслеживаем ситуацию на рынке автодиагностики России. Кризис повлиял прежде всего на перераспределение спроса между ценовыми сегментами автосканеров. Если в 2014 году премиум-сегмент автосканеров занимал более 30% рынка, то в 2015 году его доля сократилась до 10-15%. Autel вместе с флагманским сканером MaxiSys Pro в последние годы удерживает безоговорочное лидерство в этом сегменте, занимая 60-70% доли рынка. Поэтому падение напрямую повлияло на компанию.

Что касается перераспределения между брендами то, на наш взгляд, лидеры в ситуации кризиса только усилили свои позиции. Мы воспринимаем кризис именно как возможность для Autel утвердиться и увеличить долю на рынке России.

Уже на текущий момент представить автосервис без диагностической системы просто невозможно. Даже самые простые сервисные процедуры, такие как замена тормозных колодок, масла в ДВС и АКПП, тормозной жидкости, сегодня неосуществимы без автосканера. Это означает, что уже не только диагносты и автоэлектрики должны пользоваться автосканерами, но мастера-приемщики и автомеханики. Еще один показательный пример – автомобили, оснащенные колесами с датчиками TPMS – также невозможно обслуживать без сканера.

Это означает, что в ближайшем будущем автосканер на шиномонтаже станет нормой.

Наши системы позволяют одинаково успешно работать с марками всех регионов (Россия, Япония, Корея, Китай, США), что позволяет нам удовлетворять потребности диагностов независимо от региона России. Стоит отметить исторически сложившиеся трудности дистрибуции продуктов на Дальний Восток. Это связано прежде всего с близостью Китая и возможностью приобрести приборы в Поднебесной. Однако ситуация меняется, так как разницы по цене практически нет, а российская сервисная поддержка клиентов Autel и поддержка русского языка прибором сейчас действительно весомые аргументы в сторону покупки официальной российской версии сканера.

Российский рынок крайне важен для Autel, и мы максимально гибко реагируем на потребности и возможности наших клиентов. Еще в 2015 году мы подготовили ряд антикризисных предложений, включая специальные цены для основной диагностической линейки и специальные условия для обновления уже приобретенных автосканеров. Хочу отдельно отметить, что в рамках поддержки российских пользователей в 2015 году мы полностью выполнили план по русификации программного обеспечения наших приборов. На текущий момент уровень русификации достиг в среднем по маркам 73%, что является самым высоким показателем среди автосканеров иностранного производ-

ства. Главным критерием при переводе для нас было не количество, а качество. Приоритеты по маркам в переводе были выбраны исключительно на основании открытого голосования среди наших пользователей.

Также в прошлом году мы добавили полноценное покрытие российских марок, что позволяет нашим клиентам не приобретать для них дополнительное оборудование.



Учитывая сложное время в экономике для бизнеса в целом и для автобизнеса в частности, компания Autel подготовила несколько уникальных предложений специально для России в 2015 году. На 10 мая 2016 года назначен старт продаж в России диагностических систем MaxiSys MS906 и MaxiSys MS906BT. Они заменят популярный диагностический сканер MaxiDAS DS708. Мы уверены, что они займут лидирующие позиции в своей нише.

Сравнительная таблица приборов:

	MaxiSys MS906	MaxiSys MS906BT	MaxiDAS DS708
Средняя цена	~100000 руб.	~100000 руб.	~150000 руб.
Средняя цена за канал	~10000 руб.	~10000 руб.	~15000 руб.
Средняя цена за канал за час	~100 руб.	~100 руб.	~150 руб.
Средняя цена за канал за день	~1000 руб.	~1000 руб.	~1500 руб.
Средняя цена за канал за месяц	~10000 руб.	~10000 руб.	~15000 руб.
Средняя цена за канал за год	~100000 руб.	~100000 руб.	~150000 руб.
Средняя цена за канал за 5 лет	~500000 руб.	~500000 руб.	~750000 руб.
Средняя цена за канал за 10 лет	~1000000 руб.	~1000000 руб.	~1500000 руб.
Средняя цена за канал за 15 лет	~1500000 руб.	~1500000 руб.	~2250000 руб.
Средняя цена за канал за 20 лет	~2000000 руб.	~2000000 руб.	~3000000 руб.
Средняя цена за канал за 25 лет	~2500000 руб.	~2500000 руб.	~3750000 руб.
Средняя цена за канал за 30 лет	~3000000 руб.	~3000000 руб.	~4500000 руб.
Средняя цена за канал за 35 лет	~3500000 руб.	~3500000 руб.	~5250000 руб.
Средняя цена за канал за 40 лет	~4000000 руб.	~4000000 руб.	~6000000 руб.
Средняя цена за канал за 45 лет	~4500000 руб.	~4500000 руб.	~6750000 руб.
Средняя цена за канал за 50 лет	~5000000 руб.	~5000000 руб.	~7500000 руб.
Средняя цена за канал за 55 лет	~5500000 руб.	~5500000 руб.	~8250000 руб.
Средняя цена за канал за 60 лет	~6000000 руб.	~6000000 руб.	~9000000 руб.
Средняя цена за канал за 65 лет	~6500000 руб.	~6500000 руб.	~9750000 руб.
Средняя цена за канал за 70 лет	~7000000 руб.	~7000000 руб.	~10500000 руб.
Средняя цена за канал за 75 лет	~7500000 руб.	~7500000 руб.	~11250000 руб.
Средняя цена за канал за 80 лет	~8000000 руб.	~8000000 руб.	~12000000 руб.
Средняя цена за канал за 85 лет	~8500000 руб.	~8500000 руб.	~12750000 руб.
Средняя цена за канал за 90 лет	~9000000 руб.	~9000000 руб.	~13500000 руб.
Средняя цена за канал за 95 лет	~9500000 руб.	~9500000 руб.	~14250000 руб.
Средняя цена за канал за 100 лет	~10000000 руб.	~10000000 руб.	~15000000 руб.

Уникальность предложения MS906 и MS906BT для России заключается в том, что мы предлагаем функциональность, русификацию и сервисную поддержку премиум-сегмента по цене бюджетного сканера. Предположительно цена на MaxiSys MS906 и MaxiSys MS906BT для России будет ниже европейской на 40-50%. Функциональность этих приборов позволит значительно расширить перечень оказываемых услуг и тем самым снизить сроки окупаемости оборудования.

Autel на сегодня уделяет большое внимание поддержке пользователей. За последние

три года мы создали онлайн службу, в рамках которой клиенты могут удаленно получать консультации сервис-инженеров. Все диагностические системы линейки MaxiSys оснащены программой удаленного доступа TeamViewer, что позволяет нам максимально быстро устранять неполадки в случае их возникновения.

Также мы запустили форум поддержки наших клиентов, где они общаются между собой и делятся интересными наработками. Наличие форума для нас это еще и открытость, мы готовы показать с какими вопросами сталкиваются наши клиенты и как они решаются.

Отдельно хочу выделить вопрос гарантии. Ранее, как и все производители при наступлении гарантийного случая, мы выполняли ремонт, что заставляло наших клиентов ожидать и оставаться какое-то время без прибора. С 2016 года руководством Autel принято решение о модульной замене частей сканера в случае гарантии. Т.е. в случае отказа планшета, Autel заменит весь планшет в сборе. Данные условия действуют только для России.

Функциональность наших систем зачастую используется всего лишь на 30-40%, т.к. для выполнения многих специализированных процедур (программирование, кодирование, адаптации, тест-блоки и т.д.) требуется специальная подготовка. Именно для повышения эффективности использования наших систем с 2016 года совместно с инженеринговым научно-образовательным центром SMART мы предлагаем курсы повышения квалификации по работе с диагностическими системами Autel.

Autel на сегодня уделяет большое внимание поддержке пользователей. За последние три года мы создали онлайн службу, в рамках которой клиенты могут удаленно получать консультации сервис-инженеров

MaxiSys MS906 и MS906BT



Диагностические системы MaxiSys MS906 и MS906BT от компании Autel одни из самых ожидаемых новинок 2016 года на рынке автомобильной диагностики. Базовой платформой для этих автосканеров является флагман Autel MaxiSys Pro. MaxiSys MS906BT отличается от версии MaxiSys MS906 поддержкой беспроводной диагностики, увеличенной емкостью аккумулятора, расширенной поддержкой функций кодирования и возможностью дооснащения видеоэндоскопом и осциллографом MaxiScore. Начало продаж в России 10 мая 2016 года.

PETRONAS SYNTIUM °COOLTECH™



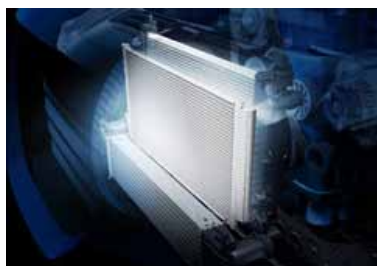
Компания PETRONAS представила моторное масло премиальной линейки PETRONAS Syntium с технологией °CoolTech™ для двигателей легковых автомобилей. Это моторное масло, разработанное экспертами, защищает двигатель от перегрева и обеспечивает его оптимальную производительность и безотказную работу. Моторное масло PETRONAS Syntium с технологией °CoolTech™ за счет своей уникальной способности отводить тепло обладает тремя важными преимуществами. Во-первых, предотвращает повреждение двигателя, защищая его детали от аварийного износа под воздействием высоких температур. Во-вторых, гарантирует качественное смазывание за счет стойкости к окислению при высоких температурах, что способствует меньшему загустеванию масла. В-третьих, при использовании моторного масла PETRONAS Syntium с технологией °CoolTech™ двигатель работает в оптимальном режиме благодаря отсутствию нежелательных отложений, вызванных перегревом в экстремальных условиях эксплуатации.

Аэрозольные нешлифуемые грунты-выравниватели Cromax®



Нешлифуемые выравниватели NS2602 и NS2607 от Cromax®, которые наносятся сразу на металл, позволяют малярам еще больше повысить свою производительность. NS2602A и NS2607 – это аэрозольные версии хорошо зарекомендовавших себя грунтов-выравнивателей Cromax, разработанные для быстрого и экономного ремонта небольших участков повреждения краски или участков, отшлифованных до голого металла. Грунты-выравниватели NS2602A (грязно-белый) и NS2607A (черный) поставляются уже смешанными с полимерной добавкой AZ9600, благодаря чему маляры получают универсальный и высокоэффективный материал для работы над внешними пластмассовыми деталями автомобиля. Эти два аэрозольных грунта-выравнивателя могут также использоваться на таких поверхностях, как сталь, цинк и алюминий.

Новые компактные конденсаторы Denso



DENSO сообщает о расширении программы запасных частей за счет 32 новых конденсаторов оригинального качества с уникальной технологией суперохлаждения DENSO и встроенным ресивером-осушителем (модулятором). Новые конденсаторы суперохлаждения разработаны для широкого спектра применений, отличаются компактными размерами и повышают эффективность работы узла до 30%. Конденсаторы DENSO разрабатываются отдельно для каждой модели, что гарантирует простой процесс установки и идеальную интеграцию в систему кондиционирования автомобиля. Конденсаторы суперохлаждения обладают двумя главными конструктивными особенностями: наряду с верхней секцией, представляющей собой зону конденсации на основе многопоточной технологии, конденсатор имеет второй радиатор, расположенный в нижней секции и обеспечивающий суперохлаждение. Кроме того, функцию ресивера-осушителя берет на себя модулятор, встроенный в конденсатор. Такая конструкция обеспечивает повышение эффективности почти на треть по сравнению с обычными многопоточными конденсаторами.